



WALD.WEIT

Rheingau Hotel & Retreat

Sales Manager (m/w/d)

Vollzeit, Ingelheim/Kiedrich

Inmitten der Weinregion Rheingau, hoch oben auf dem Bergplateau, eröffnen wir 2024 das WALD.WEIT – Rheingau Hotel & Retreat als Kraftort für Individualisten. Wald trifft auf Weite, modernes Design trifft auf Naturverbundenheit, ein neues Konzept trifft auf geballte Erfahrung: Wir haben eine Vision. Und als unser Sales Manager wecken Sie diese mit uns zum Leben!

Als Sales Manager und Ambassador für unser Opening sorgen Sie für die Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien, um gemeinsam mit dem Team das Hotel neu auf dem Markt zu positionieren. Eine spannende Aufgabe – wir freuen uns auf Sie!

Diese Themen gestalten Sie:

- Sie identifizieren neue Key Accounts und erschließen Kundensegmente für das WALD.WEIT im Bereich Leisure oder MICE.
- Sie verantworten die Erstellung und Durchführung von Verkaufspräsentationen, Fam-Trips, Messen, Hausführungen und Verhandlungen mit Kunden.
- Sie sind immer up to date, erkennen aktuelle Trends und identifizieren Wachstumschancen durch die Analyse von Markt- und Wettbewerbsdaten.
- Ein wichtiger Aspekt Ihres Jobs ist die Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen, besonders Marketing, Revenue Management und Event Sales.
- Sie pflegen unser CRM und erstellen Sales Aktivitäten.

Das bringen Sie mit:

- abgeschlossenes Studium oder Ausbildung im Bereich Hotelmanagement, Betriebswirtschaft oder eine ähnliche Qualifikation
- nachweisliche Erfahrung im Vertrieb oder in einer vergleichbaren Position in der Tourismusbranche
- ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- starke Kundenorientierung und die Fähigkeit, langfristige Beziehungen aufzubauen
- analytische Fähigkeiten zur Auswertung von Verkaufsdaten und Marktinformationen
- teamorientierte Arbeitsweise und die Fähigkeit, effektiv mit verschiedenen Abteilungen zusammenzuarbeiten.
- Bereitschaft zu Reisetätigkeiten.

Das bedeutet WALD.WEIT für Sie:

- Übertarifliche Bezahlung & leistungsbezogene Sonderzahlungen – denn gute Arbeit muss gut bezahlt werden.
- Ein vielfältiges Weiterbildungsangebot mit internen & externen Schulungen – weil Ihre persönliche Entwicklung uns wichtig ist.
- Bei Bedarf Unterstützung bei der Wohnungssuche – wir sind in eine starke Holding integriert und haben Zugang zu absoluten Top-Angeboten der Region.
- Verpflegung im eigenen Restaurant – profitieren Sie von der hauseigenen Spitzengastronomie.
- 30 Tage Urlaub – wer arbeitet, wo andere Urlaub machen, hat den eigenen Urlaub mehr als verdient.
- Sport- und Wellness-Flatrate mit EGYM Wellpass: über 100 Angebote in der Region und tausende Angebote deutschlandweit für nur 20 Euro im Monat – den Rest zahlen wir!
- Übernahme der Hälfte des Deutschlandtickets – wir fördern Mobilität!

Ihre Bewerbungsmöglichkeiten:

Website: Bewerben Sie sich mit einem Klick direkt auf www.wald-weit.com.

E-Mail: Schicken Sie uns Ihren CV gerne an personal@wald-weit.com.

LinkedIn: Alternativ senden Sie uns den Link zu Ihrem LinkedIn-Profil an personal@wald-weit.com.

Sie haben Fragen?

Wenden Sie sich gerne an Katrin Doré: 06132-99550 oder personal@wald-weit.com.

Diese Visualisierung ist eine Darstellung des aktuellen Planungsstands und kann variieren.



WALD.WEIT

Rheingau Hotel & Retreat
Rheinstr. 194 b
55218 Ingelheim am Rhein

Ein Hotel.

Ein Retreat.

Ein Kraftort.